Организатор: face to face — Бизнес-коммуникации нового формата

Образовательный партнер: Институт кадрового развития

Официальный Партнер: Бизнес-движение «Колесо»; Центр предпринимательства

Официальный авиаперевозчик проекта: Татарстан авиакомпания; ак барс аэро

Информационные партнеры: Бизнес клуб; Аргументы и факты Нижний Новгород; Справочная Служба 067; RABOTA.RU; EventNN.ru; VentureVolga.com; «Что? Где? Почем?»

Партнеры: ПервыйБИТ; SHOP AND MALL; Франчайзи клуб

Первый управленческий форум формата face to face в Нижнем Новгороде!

20 марта, г. Нижний Новгород, Центр Международной торговли, ул. Ковалихинская, 8

Это случилось! Открыв 10 городов Поволжья и организовав более 30 бизнес-событий в регионах России, проект **face to face** проводит «**Первый управленческий форум формата face to face в Нижнем Новгороде!**»

20 марта команда **face to face** совместно с Институтом кадрового развития и бизнес-движением "Колесо" открывает двери Центра Международной торговли для того, чтобы провести уникальное деловое событие для представителей бизнес-сообщества Нижнего Новгорода.

Гостями и участниками встречи станут руководители и топ-менеджеры малого и среднего бизнеса города.

Первый блок события – «сессия бизнес-решений для деловой среды» раскроет эффективные предложения для увеличения продаж и иных показателей роста Вашего бизнеса.

Центральным событием делового дня станет сессия бизнес-коммуникаций формата **face to face,** которая позволит презентовать деловые решения всем участникам форума, лицом к лицу познакомиться с будущими партнерами, обменяться визитными карточками с потенциальными клиентами, а также найти новые перспективы развития бизнеса!

Третью часть мероприятия откроет квалифицированный тренер Института кадрового развития Нижнего Новгорода с темой выступления «Матрица. Управление продажами соотношением рынка и продукта». Мастер-класс затронет темы взаимосвязи рынка и продукта, повышения показателей продаж, а также возможности новых зон расширения бизнеса.

В завершение мероприятия гости проведут приятные минуты в неформальной обстановке кофе-брейка, кроме того, участников ждет розыгрыш призов от партнеров проекта и памятная фотосессия.

Предприниматели и руководители Самары, Ульяновска, Казани, Чебоксар и других городов России уже успели оценить эффективность делового **face to face** формата, оцените и Вы!

Программа встречи:

13:30 регистрация участников; авиаперевозчик
14:00 начало события, приветственные слова организаторов и партнеров встречи;
14:15 сессия бизнес-решений для деловой среды, сессия франчайзинга;
15:00 кофе-брейк;
15:30 бизнес-коммуникация в формате **face to face;**
17:30 перерыв и биржа контактов;
17:45 мастер-класс. Спикер: Валерий Терехов, бизнес-тренер Института кадрового развития Нижнего Новгорода, тема выступления «Матрица. Управление продажами соотношением рынка и продукта»;
19:00 перерыв и биржа контактов;
19:15 завершение мероприятия, розыгрыш призов и подарков, памятная фотосессия.

Условия участия:

- **Обязательная регистрация** (на сайте www.face-face.ru) или по телефону координатора проекта;
- Максимальное количество представителей одной компании – 2 чел.;
- **Только для руководителей и владельцев бизнеса;**
- При себе иметь **не менее 100 визиток;**
- Стоимость участия 1000 рублей;
- **По вопросам участия и сотрудничества обращайтесь:**

Координатор проекта face to face Марат Шагитов, 8 917 391 26 13

Присоединяйтесь!